



Erik Laurin
courtier automobile

4919 boul. Rosemont, Montréal, Québec
C. 514-378-5470

info@eriklaurin.com

www.eriklaurin.com



Erik

•
•
•
•
•
•
•
•

○ 16 juin 1971

- J'habite Rosemont
- En couple avec Julie depuis 1991
- Petit garçon de 9 ans, Marc-André
- **Passe-temps:**
 - Badminton
 - Photographie
 - Tir à l'arc
 - Karaté Kyokushin
 - Voyages
 - Cuisine
- J'ai adhéré à BNI en 2013 à BNI Homa.
- Je suis membre de BNI.



Parcours
professionnel



1994-2004 D.H.T. - Informatique

J'ai créé ma première entreprise en 1994, La Griffe de l'informatique. J'offrais des services d'entretiens, de maintenance et de réparation d'ordinateur. Je vendais aussi des ordinateurs et tous les périphériques connexes. J'ai vendu l'entreprise en 2004.

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

Créations de studios de photographie

Création d'un studio de Photographie haute gamme, spécialisé en mariage et photographie familiale en 2004. FEDDEL Photographie.
En 2009 création un 2e studio de photographie d'entrée de gamme avec ma conjointe. Camélia Photo.

Nous avons livré plus de 750 mariages et quelques milliers séances photos de familles, grossesses et autres.





Été 2016

Suite à une blessure au genou droit j'ai décidé de faire la Formation Conseiller Automobile et Agent de conversion Web

Automne 2016 Desmeules Hyundai

J'ai été engagé comme Agent Web chez Desmeules Hyundai. Je m'occupe des demandes des clients sur le web et téléphoniques. Fin novembre la concession a été achetée par Albi. J'ai ainsi perdu mon emploi.

A black and white photograph of a man in a dark suit, white shirt, and patterned tie. He is looking to the left with a serious expression. His hands are clasped in front of him. The background is blurred, showing what appears to be an indoor setting with lights.

Pourquoi je suis devenu
Courtier Automobile



Mme Tremblay

En 2015 j'avais fait appel à un Courtier Automobile pour l'achat de mon Acura. J'avais adoré l'expérience d'achat avec Courtier. J'avais magasiné et visité 4 concessionnaires pour avoir approximativement le même prix que le Courtier.

Mme Tremblay devait avoir aux environs de 72 ans. Elle avait une petite Hyundai Accent 2014 avec 50 000 km au compteur. On a donné 300.00\$ pour son échange que nous avons vendu 4000.00 \$ quelques jours plus tard. Elle la payait 350.00\$/mois. Moi je suis arrivé à 175.00\$ aux 2 semaines pour la même voiture, mais plus récente. Mme Tremblay était contente de payer relativement le même prix. Sans le savoir, je venais de «baiser» la petite dame de 3000.00\$ de profit sur une voiture au départ de 14 500.00\$.

Si aujourd'hui je suis Courtier c'est justement pour aider des petites dames comme Mme Tremblay à ne pas se faire baiser par des concessionnaires.

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

Pourquoi prendre un courtier automobile pour l'achat de votre prochaine voiture ?

Vous désirez changer de véhicule, mais vous ne savez par où débiter ?

Profitez de mon expertise de Courtier Automobile pour sauver temps et argent. J'ai accès à toutes les marques et modèles de véhicules. Je m'occupe de tous les aspects de la transaction automobile.

Évaluation de vos besoins, essais routiers, négociations, financement et livraison.

Vous ne perdez rien à m'essayer, vous risquez de sauver beaucoup de temps !!!



Pourquoi m'engager ?

- **Aucune pression**, je suis la seule personne avec qui vous allez parler du début à la fin de la transaction automobile;
- **Je n'ai pas d'inventaire**. Je ne suis pas associé avec aucun concessionnaire;
- **Mon pouvoir d'achat**, ma connaissance du marché me permet de vous trouver la voiture que vous recherchez dans le confort de votre domicile;
- **Je vous propose des tableaux comparatifs** au niveau des avantages et coûts;
- **J'ai accès à toutes les marques et modèles** de voiture sur le marché;





Voitures usagées

Avec l'arrivée de la pandémie, j'ai dû adapter mon offre de service afin de mieux desservir ma clientèle. J'offre maintenant l'accompagnement pour les achats de véhicules usagés. Par contre, je me limite uniquement aux retours de location. En d'autres mots des véhicules de 2017 et plus. Peu importe la marque du véhicule.

De plus ces mêmes véhicules je vais les prendre dans leurs concessionnaires manufacturiers afin que ceux-ci nous donnent une garantie prolongée ou encore une certification si le client le désire. Ce qui garantit que le véhicule est sécuritaire, en bon état de fonctionnement et pas accidenté.

Je vais m'assurer d'analyser tous les documents nécessaires en rapport du véhicule désiré avant même de le proposer au client.



Type de véhicule

J'ai accès à toutes sortes de véhicules. Pour la flotte de véhicule dédiée à la promenade nous avons accès à toutes les marques courantes disponibles sur le marché en allant de la Toyota Corolla jusqu'à la Audi Q5.

Pour votre flotte de véhicule commerciale, nous avons accès à toutes sortes de type de véhicules, Pick Up, petit véhicule de transit, camion fourgon, etc.

Pour les petites entreprises qui désirent avoir de petits véhicules utilitaires, nous avons accès à toute la gamme complète de fourgonnette utilitaire. Nous vous aiderons à personnaliser votre configuration de votre fourgonnette de façon à répondre aux besoins de votre entreprise.

Nous avons accès à des boîtes pour camion. Elles peuvent être montée sur des châssis tronqué GMC, Ford ou Chrysler. Elles peuvent être adaptée avec une partition ou une porte ce qui donne accès à la cabine. Ce qui accélère ainsi le processus de chaque livraison.





Gabrielle et sa Tiguan 2018

Gabrielle, jeune comptable, a fait appel à mes services pour une Tiguan usagée.

Première soumission reçue :

Prix du véhicule	23 495.00 \$
Garantie prolongée	2500.00 \$
Frais d'administration	495.00 \$
Frais de concession	250.00 \$
Frais de livraison	74.95 \$
Total dû à la livraison	30 830.49 \$
Versement mensuel	521.00 \$
Taux d'intérêt	5.49 %

Lorsque je suis intervenue dans le dossier :

Prix du véhicule	23 299.00 \$
Garantie prolongée	2500.00 \$
Frais d'administration	0.00 \$
Frais de concession	0.00 \$
Frais de livraison	0.00 \$
Total dû à la livraison	29 662.40 \$
Versement mensuel	495.00 \$
Taux d'intérêt	4.49 %

Au total Gabrielle a sauvé plus de **1248.00 \$** sur cette transaction.

Témoignages

Ce que les gens disent de moi ...



Gabrielle Leduc

J'ai adoré mon expérience d'achat avec Erik pour l'achat d'un tiguane 2018. Très patient et surtout à l'écoute de mes besoins. Il m'a trouvé l'auto que je désirais en moins d'une semaine! Merci infiniment Erik!



Dominique Loyer

Je recommande fortement les services d'Érik Laurin, Courtier Automobile! Il m'a aidé dans l'achat de ma nouvelle voiture. Il a tout négocié, s'est organisé de l'essai routier, de la paperasse ainsi que de la livraison du véhicule. Il m'a informé tout au long du processus. Service clé en main et surtout, sans stress! Merci Erik!



Nicole Lavigne

Il y a beaucoup d'étapes dans l'achat d'un nouveau véhicule mais en appelant Érik, il s'occupe de tout. Merci beaucoup Erik pour ton accompagnement dans l'achat de mon nouveau véhicule. J'ai beaucoup apprécié les services: évaluation de mes besoins, critères d'achat, accompagnement dans les essais routiers de 5 véhicules, toutes les négociations avec le concessionnaires, livraison et le tout avec une grande efficacité. Vous êtes à la recherche d'un nouveau véhicule? Une seule étape. Téléphoner Érik Laurin, il s'occupe vraiment de toutes les autres étapes!



Jocelyn Dubord

Erik m'a très bien conseillé sur l'achat de ma voiture. Service de qualité et aucune perte de temps. La référence pour l'achat ou location de votre prochain véhicule



Conclusion

Les clients peuvent magasiner par eux même leur mensualité, mais cela prend énormément de temps. Les clients pensent qu'ils font une bonne affaire, mais ce qu'ils ne savent pas, c'est la vraie valeur des frais obligation ou encore la différence entre un frais de base et les frais bidons.

N'oubliez pas que ça prend du muscle pour négocier !

